

## Созидать вместе

*Елена Демичева, руководитель отдела клиентского маркетинга.*

— **Елена, что побудило вас выбрать профессию в АПК и как вы начали работать в компании «Лимагрэн»?**

— В агропромышленный комплекс десять лет назад привел случай. Меня пригласили в компанию дистрибутора семян в отдел маркетинга. После этого я сменила несколько мест работы, связанных с производством и продвижением товаров для сельхозпроизводства, а в 2020 году пришла в «Лимагрэн».

— **Какой путь вы прошли в компании? Какие ваши личные достижения или вашего отдела вы могли бы выделить за время работы здесь?**

— Присоединившись к команде «Лимагрэн», я занималась бизнес-процессами в маркетинге. Это были времена пандемии covid-19, которые накладывали существенные ограничения на работу маркетинга в привычном для отрасли формате. Нашему коллективу пришлось полностью изменить подход.

Персональные коммуникации с клиентами, проведение мероприятий с учетом ковидных ограничений, разработка удобных онлайн-форматов — все для того, чтобы наш потребитель не остался без поддержки. Мы справились с вызовом и существенно нарастили маркетинговый инструментарий.

Благодаря успешной реализации этих задач и моему прошлому опыту в конце 2021 года я получила повышение и стала руководителем отдела клиентского маркетинга.

Наше подразделение занимается коммуникациями с текущими и потенциальными клиентами компании на всех уровнях: от аналитики рынка и разработки стратегий вывода на рынок новой продукции до организации мероприятий и курирования работы CRM. В мои обязанности входит обеспечение эффективной взаимосвязи всех эти направлений.

— **Что мотивирует вас в профессии и что помогает добиваться успехов в работе?**

— Я по-настоящему люблю свою работу. Быть в кругу единомышленников, чувствовать себя на своем месте, получать удовольствие от того, чем занимаешься, понимать свою роль и значимость в общем деле — это и является главным мотиватором в карьере. В этом я вижу заслугу как руководителей, так и всей команды «Лимагрэн», которая создает атмосферу, располагающую трудиться и добиваться результатов.

— **Как работа в компании помогает вам реализовывать свои личные и профессиональные амбиции?**

— Компания дает своим сотрудникам возможности расти, и в этом главное отличие «Лимагрэн» от многих других даже очень надежных работодателей. Здесь ты не механически выполняешь свой функционал, а являешься активной и творческой единицей. Осознаешь, что твои инициативы замечают и поощряют, а достижения ценят. Это в полной мере, я уверена, позволяет удовлетворять амбиции на любой должности в «Лимагрэн».

— **Вы так воодушевляющее рассказываете о компании!**

— Я хочу пожелать, чтобы каждый мог трудоустроиться так же успешно и с такой же гордостью и любовью говорить о своей работе.

— **Какие цели ставите перед собой и своим отделом в ближайшее время?**

— В любом бизнесе маркетинг — это самое креативное подразделение, где новые задачи и идеи поступают постоянно. Каждый день мы идем на работу с мыслью, как еще можно улучшить то или иное направление, что нового привнести в уже имеющиеся проекты.

Например, в этом году мы планируем обновить формат клиентских поездок в рамках уже традиционных силосных туров, чтобы они приносили их участникам еще больше пользы и практических знаний.

— **Что для вас быть частью команды «Лимагрэн»?**

— Наша компания — активный и заметный участник аграрной сферы— одной из самых созидательных. Это про любовь к людям, взаимопомощь, заботу о будущем поколении, развитие науки и технологий. И это находит отклик лично у меня. Быть причастной к этой миссии и иметь возможность внести свой вклад рождает не только чувство ответственности, но и гордости.